

## Auto privat verkaufen: Checkliste

Sie haben das Fahrzeug gründlich von innen und außen gereinigt.	<input type="checkbox"/>
Gegebenenfalls haben Sie eine Autoaufbereitung vom Profi durchführen lassen.	<input type="checkbox"/>
Ihr Inserat umfasst alle wichtigen Informationen, z. B. Alter, Erstzulassung, Anzahl der Vorbesitzer, Laufleistung, Antriebsart, Serienausstattung, zusätzliche Ausstattungselemente etc.	<input type="checkbox"/>
Sie weisen im Inserat auf alle Mängel und Vorschäden hin und geben an, ob der Pkw scheckheftgepflegt ist.	<input type="checkbox"/>
Beim Verkauf im Internet: Sie haben Fotos in guter Qualität gemacht und diese online gestellt. Eventuelle Mängel am Fahrzeug sind erkennbar.	<input type="checkbox"/>
Sie haben sich darüber informiert, wie viel Ihr Gebrauchtwagen noch wert ist (z. B. andere Anzeigen ähnlicher Autos, Schwacke-Liste etc.)	<input type="checkbox"/>
Sie haben das Fahrzeug gründlich für die Begutachtung vorbereitet (Reinigung etc.).	<input type="checkbox"/>
Sie haben den potenziellen Käufer bei einer Probefahrt begleitet oder eine Probefahrtvereinbarung aufgesetzt.	<input type="checkbox"/>
Sie haben einen Kaufvertrag aufgesetzt. Dieser umfasst alle wichtigen Angaben. Sämtliche bekannten Vorschäden sind aufgelistet. Sie haben die Haftung ausgeschlossen.	<input type="checkbox"/>
Sie haben das Auto vor dem Verkauf abgemeldet oder im Kaufvertrag eine zeitnahe Ummeldung festgelegt.	<input type="checkbox"/>
Das Fahrzeug wurde vom Käufer sofort bar bezahlt. Sie haben keine Anzahlung angenommen.	<input type="checkbox"/>
Sie haben sämtliche Papiere (Zulassungsbescheinigung Teil I und II, Scheckheft etc.) und Schlüssel erst dann übergeben, als Sie den vollständigen Kaufpreis erhalten haben.	<input type="checkbox"/>
Sie haben Ihre Versicherung und die Zulassungsstelle sofort über den Verkauf informiert.	<input type="checkbox"/>